

# Formation Champion Lean Six Sigma

**Objectifs :** Assurer la promotion et le déploiement de la démarche Lean Six Sigma dans votre organisation, y apporter votre connaissance de la méthodologie DMAIC et de la démarche LEAN

**Compétences visées :** - Décrire les rôles et responsabilités des acteurs de la démarche Lean Six Sigma (Sponsor, Champion, Propriétaire du processus, Yellow Belt, Green Belt, Black Belt) ainsi que les différences entre les certifications

- Définir les étapes nécessaires pour déployer une démarche Lean Six Sigma dans une entreprise
- Élaborer un plan de communication efficace pour le déploiement de la démarche Lean Six Sigma
- Analyser les coûts de la démarche Lean Six Sigma, en distinguant les impacts pour l'entreprise, les gains attendus, et les réductions de coûts réelles vs potentielles
- Expliquer les étapes de la méthode DMAIC (Define, Measure, Analyze, Improve, Control) et son application pour l'amélioration de la performance et la réduction de la variabilité
- S'initier aux outils de la phase DEFINE
- Appréhender les principes d'une démarche Lean
- Conduire une étude de cas Champion en élaborant une charte projet
- Proposer des actions pour pérenniser la démarche Lean Six Sigma dans l'entreprise

**Durée :** 2 jour(s) (14 heures)

**Public :** Manager impliqué ou désirant s'impliquer dans la démarche d'amélioration continue de l'entreprise

**Méthode pédagogique :** Pédagogie active mêlant exposés, exercices et applications pratiques

**Tarifs :**

- Présentiel : 1100 € HT
  - Distanciel : 1000 € HT
- (-10% pour 2 inscrits, -20% dès 3 inscrits)

**Option(s) :**

- Forfait déjeuners : 50 € HT

## Nos prochaines sessions

### Distance

du 23 au 24 avril 2026  
du 30 nov. au 1 déc. 2026

### Lyon

du 26 au 27 février 2026  
du 21 au 22 septembre 2026

### Paris

du 23 au 24 avril 2026  
du 23 au 24 novembre 2026

**Toulouse**

du 15 au 16 juin 2026

du 22 au 23 octobre 2026

**Programme :****Jour 1****- Pourquoi une démarche Lean Six Sigma ?**

- Quelles sont les problématiques relevant d'une démarche Lean Six Sigma ?
- Exemples de problématiques

**- La Valeur Ajoutée de la démarche Lean Six Sigma**

- Différences entre la démarche Lean Six Sigma et les méthodes traditionnelles d'amélioration de la performance (exemple PDCA)

**- Les acteurs de la démarche Lean Six Sigma**

- Présentation des acteurs (Sponsor, Champion, Propriétaire du processus, Yellow Belt, Green Belt, Black Belt), de leurs rôles et de leurs compétences attendues
- Présentation des certifications Yellow Belt, Green Belt et Black Belt
- Analyse des différences entre les certifications et entre les rôles

**- Comment déployer une démarche Lean Six Sigma dans l'Entreprise**

- Présentation des activités nécessaires au déploiement de la démarche
  - Communication top=>down
  - Communication bottom=>up
  - Travail du sponsor
  - Choix des projets pilotes

## - Plan de Communication de la démarche Lean Six Sigma

- Pourquoi un plan de communication ?
- Les partenaires et parties intéressées
- Contenu du plan de communication
- Méthodes de communication

## - Identifier les coûts de la démarche Lean Six Sigma

- Impacts pour l'Entreprise
- Améliorations attendues
- Les différents types de gain
- Réductions de coûts réelles vs potentielles
- Exemple de calcul de coût

## Jour 2

## - La Méthode DMAIC

- Présentation globale de la méthode DMAIC
  - Méthode d'amélioration de la performance et de réduction de la variabilité
  - Approche globale de la méthode (De Définir à Contrôler)
  - Présentation rapide de chaque étape (DEFINE - MEASURE - ANALYZE - IMPROVE - CONTROL)

## - DMAIC : La Phase DEFINE - Définir

- Un préalable : comment choisir le bon projet
  - La matrice de sélection
  - L'AMDEC (Analyse des Modes de Défaillances de leurs Effets et de leur criticité)
- Élaboration de la charte Projet
  - Impact business
  - Cartographie et périmètre du projet : 5M et SIPOC
  - Indicateurs quantifiés
  - Choix des acteurs et établissement du planning : RACI

## - Introduction à La démarche LEAN

- Présentation de la démarche LEAN
  - L'orientation client
  - La valeur et le flux de valeur
  - La réduction des coûts
  - L'amélioration continue

## - Etude de cas Champion

- Présentation de l'étude de cas
- Élaboration de la charte projet

## - Pérennisation de la Démarche Six Sigma dans l'Entreprise

**Modalités d'évaluation :** Un formulaire d'auto-évaluation proposé en amont de la formation nous permettra d'évaluer votre niveau et de recueillir vos attentes. Ce même formulaire soumis en aval de la formation fournira une appréciation de votre progression.

Des exercices pratiques seront proposés à la fin de chaque séquence pédagogique pour l'évaluation des acquis.

En fin de formation, vous serez amené(e) à renseigner un questionnaire d'évaluation à chaud.

Une attestation de formation vous sera adressée à l'issue de la session.

Trois mois après votre formation, vous recevrez par email un formulaire d'évaluation à froid sur l'utilisation des acquis de la formation.

**Qualification du formateur :** Les formations DATA VALUE sont animées par des intervenants experts, alliant expérience opérationnelle et compétences pédagogiques reconnues. Ils disposent de plus de 10 ans d'expérience professionnelle et assurent une veille constante sur les pratiques, outils et normes de leur domaine afin de garantir des contenus actualisés et adaptés aux besoins des stagiaires.

**Délais d'accès et modalités de formation :** Les inscriptions peuvent être effectuées jusqu'à 48 heures avant le début de la formation.

Vous pourrez trouver des informations plus détaillées concernant les modalités de nos formations à cette adresse : <https://www.datavalue.fr/modalites-acces-formation>.

**Accessibilité :** Vous souhaitez suivre notre formation Formation par ville et êtes en situation de handicap ? Merci de nous contacter afin que nous puissions envisager les adaptations nécessaires et vous garantir de bonnes conditions d'apprentissage

*Date de dernière modification : 19 octobre 2025*